

Stage Niveau BTS/M1 (h/f)
Management & Action Commerciale
— Saint-Quentin-en-Yvelines, Île-de-France —

Entreprise :

RDI-Manager est une startup du numérique qui développe une application SaaS de management de l'innovation, à destination des entreprises innovantes, des financeurs de l'innovation et des universités. Dans le cadre de notre campagne d'évangélisation des entreprises innovantes à RDI-Manager, nous sommes à la recherche de stagiaires de niveau BTS/M1 (Management & Action Commerciale) au sein de notre équipe technico-commerciale.

Les Missions :

Contribution à l'action Commerciale back-office :

- Gérer les prises de contact entrantes : accueil téléphonique, emails, ...
- Préparer les bases prospects : critères, recherche et renseignement de fichiers, priorisation
- Prendre contact avec les prospects : emailing, relances téléphoniques, salon, conférence
- Contribuer à la mise à jour des outils commerciaux (plaquette, site, etc.)
- Participer à la veille commerciale et Création de bases de données.

Participation au développement commercial :

- Prospection de nouveaux utilisateurs B2B (salons B2B, réseaux sociaux, ...);
- Réalisation de sessions de démonstration de l'application auprès d'entreprises innovantes;
- Accompagnement technique et commercial des utilisateurs B2B dans leurs expériences RDI-Manager;
- Support aux actions marketing et communication : — Animation des réseaux sociaux Facebook, Twitter et LinkedIn de la start-up — Contribution au développement de la marque RDI-MANAGER.

Participation au développement technico-commercial :

- Collecte des retours d'expérience des clients avec l'application;
- Participation aux interactions avec l'équipe technique dans la boucle de développement (retour des besoins clients et remonté des nouvelles fonctionnalités de l'application);

Profils :

De formation M1 Commerce ou BTS (SAM / MUC / Gestion PME / Négociation & Relation Client), vous êtes intellectuellement curieux(se) et faites preuve d'une bonne capacité d'adaptation.

Vous êtes également doté(e) d'une excellente communication aussi bien à l'oral qu'à l'écrit et avez la volonté d'apprendre.

Modalités du Stage :

Durée : 2-6 mois — Début : 2022 — Ambiance start-up — Pro-activité de rigueur
Merci d'envoyer votre candidature (CV et Lettre de Motivation) à l'adresse : rh@eurekaci.com